**FORMULÁRIO DE APRESENTAÇÃO DE PROPOSTA**

**CHAMADA Fundect/SEMADESC/FINEP N° 19/2024 - TECNOVA 3 MS**

**Programa de Apoio à Inovação Tecnológica Sul-Mato-Grossense**

**1. DADOS CADASTRAIS**

**1.1. PROPONENTE/EXECUTOR**

**1.1.1. Instituição**

| Razão Social:  | CNPJ: |
| --- | --- |
| Nome Fantasia: |
| Endereço: |
| Bairro:  | Cidade:  | UF:  | CEP: |
| Telefone:  | E-mail:  | Site: |
| Natureza Jurídica: |
| Atividade Econômica Predominante: |
| Objeto Social: |
| Nº de Empregados/Funcionários:  | Receita Anual: |

**1.1.2. Representante Legal da Empresa**

| Nome: |
| --- |
| CPF:  | RG:  | Órgão Expedidor: |
| Endereço: |
| Bairro:  | Cidade:  | UF:  | CEP: |
| Telefone:  | E-mail: |

**1.1.3. Histórico da Empresa:**

|  |
| --- |

**1.1.4. Composição do Capital:**

|  |
| --- |

**1.1.6. Instalações Físicas (descrever instalações físicas da empresa e discriminar se as instalações são próprias ou alugadas):**

|  |
| --- |

**1.1.7. Histórico de P&D:**

|  |
| --- |

**1.1.8. Histórico de Financiamentos Governamentais:** (citar todos os financiamentos governamentais recebido(s) e destacar os provenientes da Fundect, citando o(s) nome(s) do(s) Programa(s), o(s) ano(s) de contratação e o(s) valor(es) recebido(s) para cada programa).

|  |
| --- |

**1.1.9. Caso a empresa tenha tido projeto(s) contemplado(s) com recursos de subvenção econômica, e considerando somente o último projeto contemplado, INFORMAR O FATURAMENTO ANUAL da empresa em três momentos:**

1. No ano anterior projeto a ser contratado (indique o ano):

2. Nos anos durante a execução do projeto (indique os anos):

3. No ano posterior ao fim do projeto (indique o ano):

|  |
| --- |

**1.1.10. Caso a empresa tenha tido projeto(s) contemplado(s) com recursos de subvenção econômica, e considerando somente o último projeto contemplado, INFORMAR O PERCENTUAL DE FATURAMENTO ANUAL DA EMPRESA APLICADO A P&D em três momentos:**

1. No ano anterior projeto a ser contratado (indique o ano):

2. Nos anos durante a execução do projeto (indique os anos):

3. No ano posterior ao fim do projeto (indique o ano):

|  |
| --- |

**1.1.11. Caso a empresa tenha tido projeto(s) contemplado(s) com recursos de subvenção econômica, e considerando somente o último projeto contemplado, INFORMAR A QUANTIDADE DE FUNCIONÁRIOS DA EMPRESA em três momentos:**

1. No ano anterior projeto a ser contratado (indique o ano):

2. Nos anos durante a execução do projeto (indique os anos):

3. No ano posterior ao fim do projeto (indique o ano):

|  |
| --- |

**1.2. N. CO-EXECUTOR(ES) (N = número de co-executores)**

**(Para cada um dos co-executores do projeto fornecer as informações da tabela abaixo e dos itens 1.2.1 à 1.2.5)**

| Razão Social:  | CNPJ: |
| --- | --- |
| Nome Fantasia: |
| Endereço: |
| Bairro:  | Cidade:  | UF:  | CEP: |
| Telefone:  | E-mail:  | Site: |
| Natureza Jurídica: |
| Atividade Econômica Predominante: |
| Objeto Social: |
| Nº de Empregados/Funcionários:  | Receita Anual: |

**1.2.1. Histórico da Empresa:**

|  |
| --- |

**1.2.2. Composição do Capital:**

|  |
| --- |

**1.2.3. Instalações Físicas** (descrever instalações físicas da empresa e discriminar se as instalações são próprias ou alugadas):

|  |
| --- |

**1.2.4. Histórico de P&D:**

|  |
| --- |

**1.2.5. Histórico de Financiamentos Governamentais:**

|  |
| --- |

**2. DADOS DO PROJETO**

**(Algumas sessões deste tópico pedem informações similares às informações pedidas durante a submissão do projeto no SIGFUNDECT. Atente-se para que as informações fiquem idênticas)**

**2.1. DESCRIÇÃO DO PROJETO**

| Título do Projeto:  |
| --- |

**Resumo da Proposta do Projeto:**

*(Descrever, de forma clara, simples e objetiva, uma síntese da proposta para publicação no portal da fundect. O preenchimento deste campo é obrigatório. Máximo de 1200 palavras)*

|  |
| --- |

**Coordenador do Projeto:**

| Nome: |
| --- |
| CPF:  | RG:  | Órgão Expedidor: |
| Endereço: |
| Bairro:  | Cidade:  | UF:  | CEP: |
| Telefone:  | E-mail: |

**Experiência do Coordenador:**

*(Descreva o objetivo em até 1200 palavras)*

|  |
| --- |

**Objetivo Geral:**

*(Descreva o objetivo em até 1200 palavras)*

|  |
| --- |

**Objetivos Específicos (Metas Físicas):**

*(Descreva os objetivos em até 1200 palavras)*

|  |
| --- |

**Descrição da Metodologia do Projeto:**

*(Descreva a Metodologia de desenvolvimento e gestão do projeto em até 1200 palavras)*

|  |
| --- |

**Resultados Esperados:**

*(Descreva as informações alinhadas com os objetivos e metas de forma qualitativa até 1200 palavras)*

|  |
| --- |

**Descrição do Mercado:**

|  |
| --- |

**Vantagens Competitivas:**

|  |
| --- |

**Impactos Esperados:**

*(Descreva as informações alinhadas com os objetivos e metas de forma qualitativa até 1200 palavras)*

|  |
| --- |

**Riscos e Atividades:**

*(Identifique os riscos,avalie e descreva as ações de tratamento dos riscos do projeto até 1200 palavras)*

|  |
| --- |

**3. PLANO DE NEGÓCIOS**

**3.1. PLANO DE MERCADO**

***3.1.1. Descrição e capacidade de mercado (‘share’ pretendida) Descrição do Mercado.*** *Descrever de forma clara qual o mercado que o produto/serviço da empresa irá abranger. É importante, sempre que possível, indicar números e referências que permitam entender o tamanho do mercado e segmento que será foco. Participação no Mercado (Share) Pretendida. O “share” corresponde à parcela de mercado que a empresa irá conquistar ou atingir com seu produto ou serviço, seja no mercado local, nacional ou internacional. Destaque as evidências que comprovem que sua empresa será capaz de conquistar este “share”.*

|  |
| --- |

***3.1.2.* Análise SWOT** *(Espera-se neste item que, utilizando-se de Análise SWOT ou outra ferramenta, a empresa descreva as Fortalezas, Oportunidades, Fraquezas e Ameaças do empreendimento. Se possível, é desejável que tenham sido realizados os cruzamentos para mitigar as ameaças, eliminar as fraquezas, potencializar as fortalezas e se apoiar nas oportunidades, como prevê a análise SWOT.)*

|  |
| --- |

***3.1.3. Descrição dos Clientes*** *(Descrever quem são os POTENCIAIS clientes, seus perfis, quantos são, onde se localizam geograficamente, o que eles buscam e esperam no seu segmento de mercado, qual seu poder de pagamento, etc.)*

|  |
| --- |

***3.1.4. Conhecimento dos Concorrentes*** *(Descrever quem são os concorrentes, seus perfis, diferenciais competitivos, quantos são, onde se localizam geograficamente, o que eles fornecem, a que preço, sua parcela de mercado (share), indicar sites, colocar detalhamento dos produtos/serviços concorrentes em anexo (se necessário), demonstrar há quanto tempo estes estão no mercado, sua fragilidades, etc.)*

|  |
| --- |

**3.2. PLANO TECNOLÓGICO**

***3.2.1.* Estado da Arte** *(Descrição) - Se a empresa realizou com qualidade pesquisas e estudos de anterioridade. O Estado da Arte & Pesquisa de Anterioridade deve descrever tudo que se conhece sobre o produto/serviços em termos acadêmicos, patentes, mercados, além de trazer elementos que demonstrem a importância ou relevância do que tem sido desenvolvido por este empreendimento. Podem ser incluídos nos anexos artigos, fotos ou mesmo referências bibliográficas e citações de outros sites. Descrever o grau de inovação pretendido e risco tecnológico (TRL - Technology Readiness Level).*

|  |
| --- |

***3.2.2. Descrição geral do Produto / Serviço (Técnica e Característica)*** *\* Tecnicamente, o que é o seu produto ou serviços. Esta parte não tem limite de linhas e deve realmente descrever tecnicamente seu produto/serviços.*

|  |
| --- |

***3.2.3. Descrever os Diferenciais Tecnológicos (Produto / Serviço) em relação a outras tecnologias existentes.*** *\* Quando comparado com outras tecnologias, produtos e serviços disponíveis na mesma área de abrangência de sua empresa, o que pode ser considerado como tecnologias que sua empresa, produto e serviço possuem que lhe destaca em relação a concorrência e outros mercados?*

|  |
| --- |

***3.2.4. Descrever o estágio de Desenvolvimento (Produto / Serviço) – Maturidade****. \*Descrever se o seu produto/serviço é uma ideia, um projeto sistematizado, está em estágio de texto, já se encontra finalizado, patenteado ou em estágio de comercialização. É importante mostrar evidências.*

|  |
| --- |

***3.2.5. Descrever o potencial para Propriedade Intelectual (Patentes / Registros)***

*Descrever quais patentes serão geradas em decorrência de seus produtos / serviços. Caso já as tenha registrado, inserir número de registro e datas. É importante citar caso a empresa tenha outras patentes registradas anteriormente ou intenção de fazê-lo futuramente/ Registros e Licenças (Grau de Desafio de sua obtenção) \* Descrever aqui quais são os registros e licenças necessárias para o desenvolvimento, produção e comercialização de seus produtos / serviços destacando quais destas já estão regularizadas e disponíveis na empresa.*

|  |
| --- |

**4. PLANO DE NEGÓCIOS**

**4.1. PLANO DE APLICAÇÃO GERAL (Valores em R$)**

| **Cód. Despesa** | **Despesas**  | **Subvenção Econômica****TECNOVA** | **PROPONENTE / EXECUTOR** | **CO-EXECUTOR (ES)** | **TOTAL** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 3.1 | Diárias |  |  |  |  |
| 3.2 | Material de Consumo/Nacional |  |  |  |  |
| 3.3 | Passagens e Despesas com Locomoção |  |  |  |  |
| 3.4 | Outros serviços de Terceiros/Pessoa Física |  |  |  |  |
| 3.4 | Outros serviços de Terceiros/Pessoa Jurídica |  |  |  |  |
| 3.4 | Aceleração - Serviços de Terceiros - Pessoa Jurídica |  |  |  |  |
| 3.4 | Internacionalização - Serviços de Terceiros - Pessoa Jurídica |  |  |  |  |
| 3.5 | Equipamentos e Material Permanente |  |  |  |  |
| 3.6 | Contrapartida - Parceiros e Co-Executores |  |  |  |  |
| 3.7 | Pessoal e Encargos Sociais |  |  |  |  |
| **TOTAL GERAL** |  |  |  |  |

**4.2. CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO DA SUBVENÇÃO ECONÔMICA / TECNOVA (Valores em R$)**(Conforme item 6.2.2.1, “g” do Edital - Os valores de Aceleração (R$70.000,00) e Trilha Básica de Internacionalização (R$4.200,00) deverão constar da segunda parcela de recursos no cronograma de desembolso. O valor de Trilha Avançada de Internacionalização (R$21.000,00) deverá constar da terceira parcela de recursos no cronograma de desembolso.)
(Também, considerar o valor da 1ª parcela de subvenção em até 50% do valor total do projeto.)

| **METAS FINANCEIRAS** | **PARTIDA** |
| --- | --- |
| **PARCELAS (MÊS)** | **TOTAL**  |
| **Grupos/Elementos de Despesas**  | **1ª (1)**  | **2ª (2)**  | **3ª (3)** |
| **3 - DESPESAS CORRENTES** |  |  |  |  |
| Pessoal e Encargos Sociais |  |  |  |  |
| Vencimentos e Vantagens Fixas |  |  |  |  |
| Obrigações Patronais |  |  |  |  |
| Outras Despesas Correntes |  |  |  |  |
| Diárias |  |  |  |  |
| Passagens e Despesas com Locomoção |  |  |  |  |
| Material de Consumo/Nacional |  |  |  |  |
| Material de Consumo/Importado |  |  |  |  |
| Despesas Acessórias de Importação de Material de Consumo |  |  |  |  |
| Outros Serviços de Terceiros/Pessoa Física |  |  |  |  |
| Outros Serviços de Terceiros/Pessoa Jurídica |  |  |  |  |
| Aceleração - Serviços de Terceiros - Pessoa Jurídica |  |  |  |  |
| Internacionalização - Serviços de Terceiros - Pessoa Jurídica |  |  |  |  |
| **4 - DESPESAS DE CAPITAL** |  |  |  |  |
| Investimentos |  |  |  |  |
| Obras e Instalações |  |  |  |  |
| Equipamentos e Material Permanente/Nacional |  |  |  |  |
| Equipamento e Material Permanente/Importado |  |  |  |  |
| Despesas Acessórias de Importação de Equipamentos e Material Permanente |  |  |  |  |
| **TOTAL GERAL** |  |  |  |  |

**4.3. CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO DA CONTRAPARTIDA (Valores em R$)**

| **METAS FINANCEIRAS** | **PARTIDA** |
| --- | --- |
| **PARCELAS (MÊS)** | **TOTAL**  |
| **Grupos/Elementos de Despesas**  | **1ª (1)**  | **2ª (2)**  | **3ª (3)** |
| **3 - DESPESAS CORRENTES** |  |  |  |  |
| Pessoal e Encargos Sociais |  |  |  |  |
| Vencimentos e Vantagens Fixas |  |  |  |  |
| Obrigações Patronais |  |  |  |  |
| Outras Despesas Correntes |  |  |  |  |
| Diárias |  |  |  |  |
| Passagens e Despesas com Locomoção |  |  |  |  |
| Material de Consumo/Nacional |  |  |  |  |
| Material de Consumo/Importado |  |  |  |  |
| Despesas Acessórias de Importação de Material de Consumo |  |  |  |  |
| Outros Serviços de Terceiros/Pessoa Física |  |  |  |  |
| Outros Serviços de Terceiros/Pessoa Jurídica |  |  |  |  |
| Aceleração - Serviços de Terceiros - Pessoa Jurídica |  |  |  |  |
| Internacionalização - Serviços de Terceiros - Pessoa Jurídica |  |  |  |  |
| **4 - DESPESAS DE CAPITAL** |  |  |  |  |
| Investimentos |  |  |  |  |
| Obras e Instalações |  |  |  |  |
| Equipamentos e Material Permanente/Nacional |  |  |  |  |
| Equipamento e Material Permanente/Importado |  |  |  |  |
| Despesas Acessórias de Importação de Equipamentos e Material Permanente |  |  |  |  |
| **TOTAL GERAL** |  |  |  |  |

**Total Geral dos recursos solicitados à Fundect como subvenção econômica:**

| **R$: XX,XX (escrever também o valor por extenso)** |
| --- |

**Total Geral da Contrapartida:**

| **R$: XX,XX (escrever também o valor por extenso)** |
| --- |

**6. VALOR TOTAL DA PROPOSTA** (somatório dos recursos de subvenção econômica e contrapartida financeira obrigatória da empresa).

| **R$: XX,XX (escrever também o valor por extenso)** |
| --- |